



COACH PEPE VILLACIS

TALLERES DE ENTRENAMIENTO
MODALIDAD ONLINE Ó PRESENCIAL
CONFIGURACIÓN FLEXIBLE

coachpepevillacis.com

TRAYECTORIA

- Coach de Negocios, Coach Ejecutivo y Coach de Coaches de ActionCoach, desde 2003.
- “THE ACCOUNTABILITY EXPERIENCE®” Certified Trainer & Coach.
- Coach Personal, certificado por CoachVille Spain.
- Más de 3,000 horas de capacitación empresarial de primer nivel en México e Iberoamérica
- Profesor de ITESM (TEC de Monterrey), Campus Querétaro, 2002 – 2004.
- 17 años de experiencia internacional con multi-nacionales como IBM, DHL y Novartis

VALOR AGREGADO

- ActionCOACH es la firma # 1 de Coaching de Negocios en el mundo
- Diagnóstico previo con los responsables
- Estrategias prácticas de la experiencia de Business Coaching desde el año 2003
- Herramienta de video conferencia Zoom interactiva y apta para formación empresarial
- Plan de Acción SMART de cada participante

CLIENTES



		442 229 0793
		442 263 3009
		josevillacis@actioncoach.com

COACH PEPE VILLACIS

TALLERES DE ENTRENAMIENTO
MODALIDAD ONLINE Ó PRESENCIAL
CONFIGURACIÓN FLEXIBLE

coachpepevillacis.com



HABILIDADES COMERCIALES

- Mercadotecnia
- Ventas
- Servicio al Cliente

VALOR AGREGADO

Con nuestros talleres logrará efectividad en sus equipos comerciales, entrenamos en estrategias comerciales (ventas, mercadotecnia o marketing y servicio al cliente) para:

- Generar oportunidades en número suficiente y calidad adecuada,
- Convertir clientes con buen porcentaje de efectividad y
- Mantener clientes de por vida, que hagan negocios repetitivos con nosotros y que nos recomienden y generen testimonios y referencias

ESTRATEGIA COMERCIAL Y GERENCIA DE VENTAS

- Marketing y ventas y servicio para Directivos Empresariales.
- Conocimiento y refuerzo de conceptos y hábitos necesarios para liderar con efectividad un equipo comercial, en línea con la estrategia de la organización

TÉCNICA DE VENTA PROFESIONAL, MÉTODO SIMPLE Y EFECTIVO

- Formación práctica de grandes vendedores y gerentes de ventas.
- Enfoque a cierre y manejo de objeciones.
- Revisión de los conceptos y prácticas comerciales que nos permitirán multiplicar las ganancias del negocio y profesionalizar nuestra acción vendedora

ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE DEL SIGLO XXI

- Estrategias y acciones concretas para fidelización de clientes
- Tácticas exitosas capaces de generar satisfacción real y medible en sus clientes, lo que genera lealtad y referencias permanentes

COACH PEPE VILLACIS

TALLERES DE ENTRENAMIENTO

MODALIDAD ONLINE Ó PRESENCIAL

CONFIGURACIÓN FLEXIBLE

coachpepevillacis.com



LIDERAZGO, TRABAJO EN EQUIPO Y ACCOUNTABILITY

- Mentalidad
- Habilidades de Ejecución Diaria para lograr Resultados

VALOR AGREGADO

Se adquiere la empatía y asertividad necesarias, en conjunto con la responsabilidad, establecimiento de niveles de autoridad, y comunicación efectiva, para lograr resultados sin la presencia permanente de conflictos, de hecho con prevención de los mismos. El Líder como guía, con la capacidad de influir positivamente en las personas

LIDERAZGO: CARÁCTER, CREENCIAS Y HERRAMIENTAS

- Principios y factores que permiten el ejercicio del Liderazgo Organizacional, con éxito y con efectividad y satisfacción tanto del Gerente como del Equipo

TRABAJO EN EQUIPO PARA EL ALTO DESEMPEÑO

- La diferencia estratégica de los negocios altamente rentables.
- Si logramos tener un equipo de trabajo compacto y con mentalidad ganadora, no habrá competidor que nos pueda derrotar.

ACCOUNTABILITY PARA LÍDERES Y EQUIPOS: COMPROMISO, PROACTIVIDAD Y RESPONSABILIDAD

- Establecer las bases de mentalidad, creencias
- y habilidades gerenciales para que los líderes construyan Accountability en sus
- equipos, y logren resultados de manera consistente y que se convierta en propósito común e integrador del equipo.

COACH PEPE VILLACIS

TALLERES DE ENTRENAMIENTO

MODALIDAD ONLINE Ó PRESENCIAL

CONFIGURACIÓN FLEXIBLE

coachpepevillacis.com



HABILIDADES GERENCIALES Y FUNCIONALES DEL SIGLO XXI

- Efectividad, Productividad, Comunicación y otras.
- El set completo de Soft Skills o habilidades blandas que hacen un excelente jefe y un excelente equipo

VALOR AGREGADO

El entorno actual demanda líderes de cambios difíciles de comunicar o manejar dentro de niveles de las empresas, esto es debido a la falta en el desarrollo de habilidades gerenciales. Estos talleres están diseñado para dar herramientas en la búsqueda de resultados, como el manejo de recursos y los constantes cambios.

COMUNICACIÓN E INTELIGENCIA EMOCIONAL

- La Productividad y el Clima Laboral Favorable, es la gestión adecuada de la comunicación, y el conocimiento y práctica de hábitos positivos de interacción.

NEGOCIACIÓN COLABORATIVA DE ALTO IMPACTO

- La habilidad de negociación facilita innumerables situaciones de los negocios y de la vida, permitiendo acuerdos correctos y buenas relaciones humanas

ADMINISTRACIÓN Y CONTROL DEL TIEMPO

- Cómo Planear el Tiempo y los Recursos en base a Prioridades (¡no en base a urgencias!), para conseguir los Resultados de la Organización y para Generar Bienestar.

COACHING COMO HERRAMIENTA GERENCIAL

- Conocimientos y herramientas prácticas y de aplicación inmediata, basadas en coaching, para desarrollar a los colaboradores para la toma de decisiones efectivas y el logro de metas.

COACH PEPE VILLACIS

TALLERES DE ENTRENAMIENTO
MODALIDAD ONLINE Ó PRESENCIAL
CONFIGURACIÓN FLEXIBLE

coachpepevillacis.com



METODOLOGÍA DE LOS TALLERES VIRTUALES DE ENTRENAMIENTO



HERRAMIENTA
DE VIDEO CONFERENCIA: <https://zoom.us/>
- acceso gratuito

EL CLIENTE...

- designa a las personas que recibirán la formación, y
- ya sea los reúne en una sala para proyectar en donde puedan tomar juntos el taller ó
- les avisa para que se conecten cada cual desde su locación u oficina, y participen en esta actividad formativa,
- la dinámica y los resultados excelentes, muy parecidos a la opción de entrenamiento presencial.
- posterior, el Coach presenta un reporte de asistencia de los participantes en el taller virtual.

EL LÍMITE DE PARTICIPANTES ES DE 30 PARA FINES DIDÁCTICOS.

**LA DURACIÓN EXACTA DEPENDE DE LOS
TEMAS ELEGIDOS Y DE OTROS FACTORES, A EVALUAR EN
CONJUNTO CON EL COACH.**